

소프트캠프(주)

Investor Relationship 2024

SOFTCAMP 





회사 소개

핵심 가치와 비전

비전

세계적인 기업용 보안 SaaS 서비스 제공

미션

고객의 정보 자산을 안전하게 보호

핵심 가치

혁신, 신뢰, 고객 중심

사업 영역

• Document Security Orchestration

경계가 사라진 업무 환경에서는 Document의 Life Cycle도 변화합니다. 차세대 DRM 보다는, 사내·외 환경에 맞는 적합한 DRM을 오케스트레이션 하는 것이 중요합니다.

소프트캠프는 조건부 적응적 정책으로

제로 트러스트 기반의 문서보안 오케스트레이션을 실현합니다.

• Zero Trust Security

경계가 사라진 업무 환경에서는 신뢰성의 재정의 및 기존 경계 기반 보안 모델의 전환이 필요합니다.

소프트캠프는 아무것도 신뢰할 수 없다는 가정 하에 조건부 적응적 정책으로 사내로 접근하는 모든 리소스의 지속적인 검증을 통해 제로 트러스트 보안을 실현합니다.

배 환 국

- 現) 한국정보보호산업협회(KISIA) 수석부회장
- 現) 한국제로트러스트위원회(KOZETA) 위원장
 - 現) 소프트캠프 대표이사
- 중앙대학교 컴퓨터 공학 박사



주요 연혁

2022 제로 트러스트 기반 보안 솔루션 출시

2020 클라우드 문서 보안 서비스 출시

2019 소프트캠프 코스닥시장 상장

2002 첫 문서보안 솔루션 출시

1999 글로벌 시장 진출

1999 회사 설립

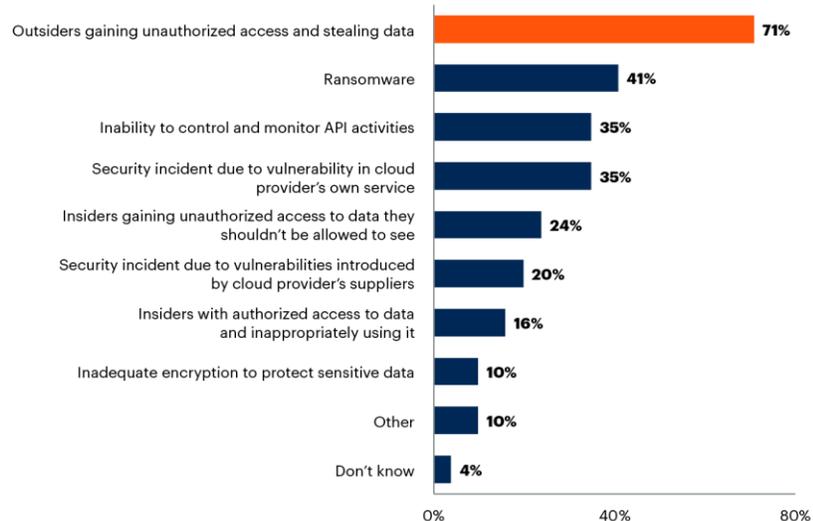
클라우드 사용 증가에 따른 보안 필요성 증가

포스트 코로나 시대 업무환경 변화 등으로 클라우드 시장이 성장
그러나, 보안에 대한 불확실성 여전히 존재

기업의 71%가 퍼블릭 클라우드 사용으로 인한
무단 외부 액세스 및 데이터 도난과 관련된 사이버 보안 사고를 가장 우려

Cloud Security Concerns

Primary concerns in public cloud cybersecurity incidents



n = 51, IT and business leaders who have visibility into cloud security governance

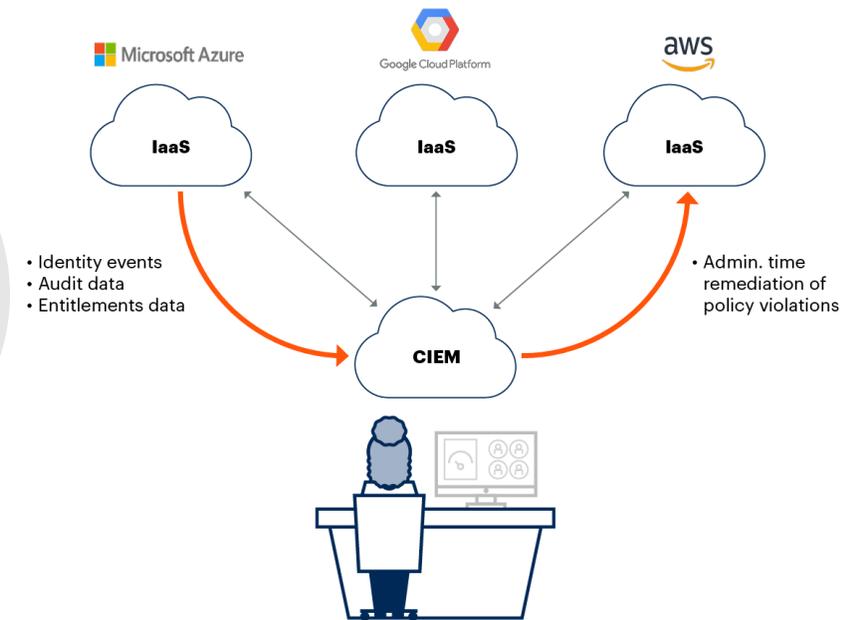
Q: What have been your top concerns related to cybersecurity incidents with respect to the use of public cloud?

Source: 2023 Gartner Cloud Security Governance Survey
807512_C

Gartner

클라우드
채택 증가에 따른
새로운 보안 체계
필요성 대두

CIEM Manages Cloud Access Risks in IaaS

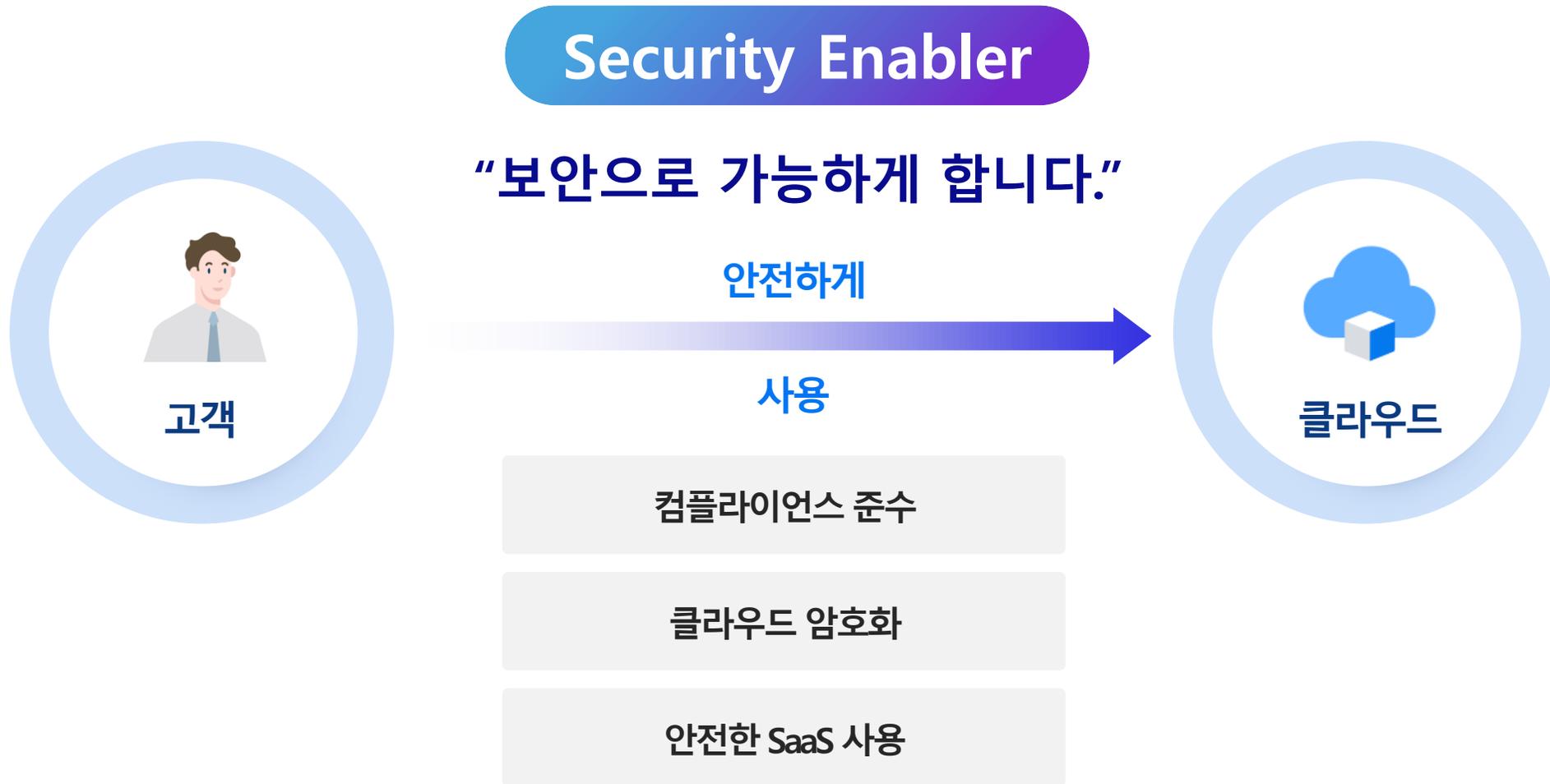


Source: Gartner

CIEM = cloud infrastructure entitlement management; IaaS = infrastructure as a service
781012_C



Security Enabler

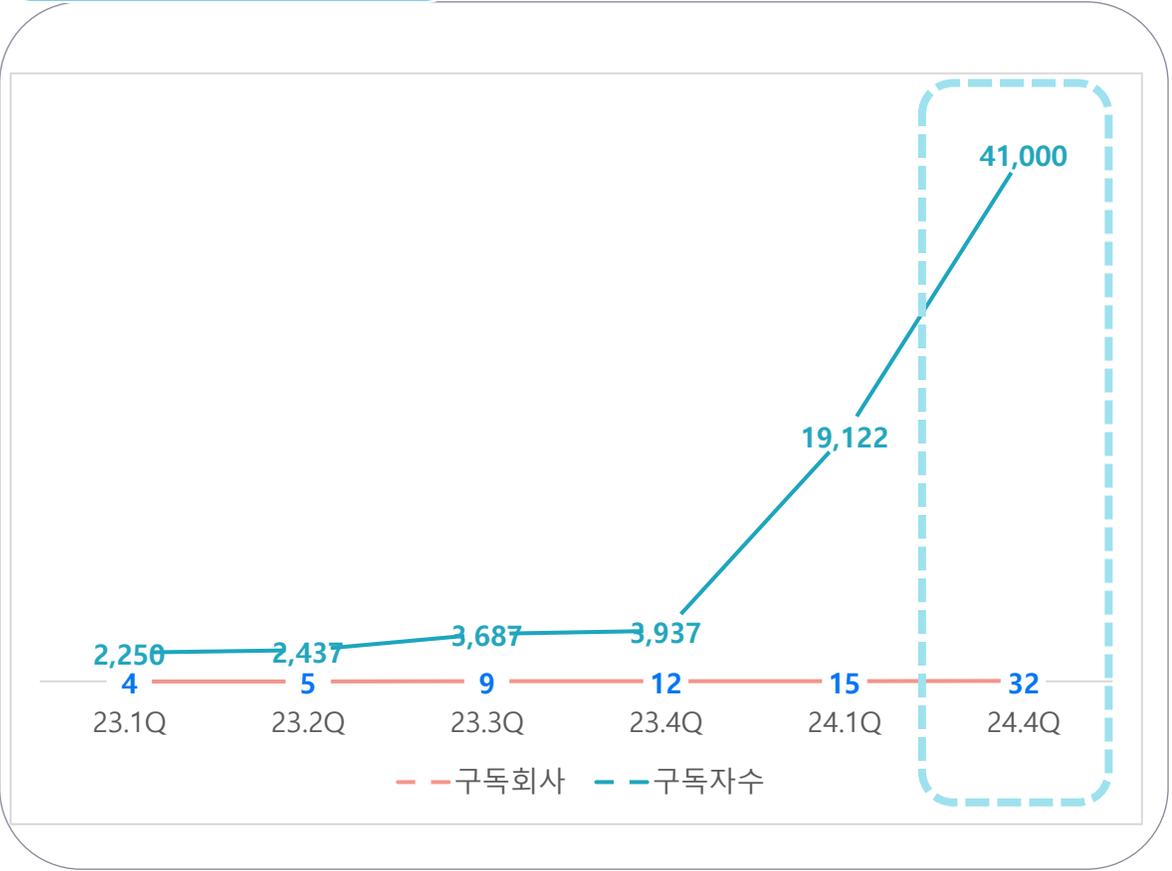


법적 제도 대응 | 기술적 관리

클라우드 서비스 가입자 추이

소프트캠프 클라우드 서비스 가입자 추이는 2023년에서 2024년 1분기 가입자 수는 약 750% 증가되었으며, PoC진행(예정) 기준, 2024년 말에는 23년도 대비 1,000%이상 가입자 증가 예상

구독 고객사 및 가입자 수



PoC 진행(예정) 고객사

- SHIELDRM
- SHIELDDrive
- SHIELDGate
- SCAN
- kt
- DAEKYO (대교)
- ISU
- DAEKYO (대교)
- DAEKYO (대교에듀캠프)
- 하나카드
- 한국인터넷진흥원 (Korea Internet & Security Agency)
- 한화생명 (Hanwha Life)
- Wavebridge



사업 전략 - 클라우드 문서 암호화

시장 기회

- **클라우드 도입 확산**
클라우드 서비스 사용이 늘어나면서 클라우드 문서암호화의 중요성도 함께 부각
- **데이터 보안의 중요성 증가**
클라우드 환경에서 기업 데이터의 보호가 중요해지면서, 클라우드 문서 암호화 솔루션의 수요 증가
- **규제 강화**
산업기술의 유출방지 및 보호에 관한 법률 등 클라우드 문서암호화 솔루션의 필요성 증가

사업 전략

- **문서보안 오케스트레이션 제공**
다양한 클라우드 환경과 기존 업무환경하에서 문서 암호화 및 보안을 자동화 관리자는 일관된 보안정책 유지, 사용자의 편의성 향상
- **통합 솔루션 제공**
다양한 클라우드 서비스와의 호환성을 높여 고객 편의성을 극대화.
- **파트너십 확장**
주요 클라우드 서비스 제공업체와의 전략적 파트너십을 통해 시장 점유율 확대.

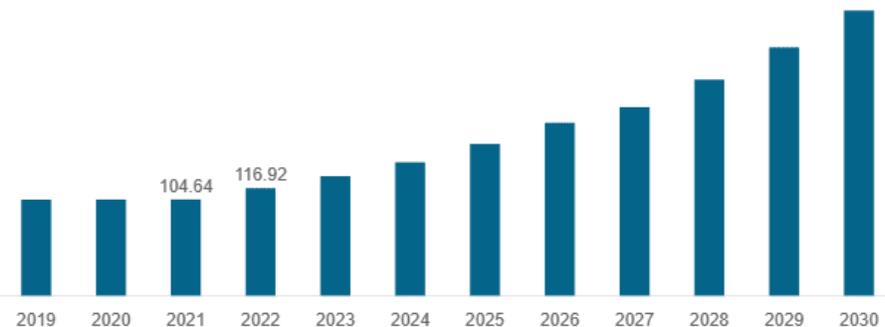
주요 사업

- **클라우드 DRM 솔루션**
다양한 클라우드 환경에서 일관된 보안을 제공하는 통합 플랫폼 서비스 제공
제로 트러스트 보안 모델 적용
국가 표준 암호화 모델 적용
안전한 데이터 전송 및 접근
Microsoft 등 다양한 클라우드 서비스 적용



클라우드 문서암호화 시장규모

North America Software as a Service (SaaS) Market Size, 2019-2030 (USD Billion)



www.fortunebusinessinsights.com

- 전세계 SaaS 시장 규모: 2022년에는 2052억 2100만 달러였던 SaaS 시장 규모가 2024년에는 2439억 9100만 달러에 이를 것으로 예측되며, 이는 약 159%의 증가율을 나타냄
- 96%의 기업들이 최소 한 개의 공용 클라우드를 사용하고 있으며, 많은 기업들이 여러 개의 SaaS 솔루션을 도입하여 사용 중
- 기업 데이터의 48%가 공용 클라우드에 저장되고 있으며, 이는 SaaS 사용량 증가를 의미
- 많은 기업들이 하이브리드 클라우드 접근 방식을 채택하여 SaaS 솔루션을 온프레미스 및 클라우드 환경과 통합하여 사용

사업 전략 - 망분리 개선

시장 기회

- 클라우드 도입 확산
많은 기업들이 클라우드 서비스를 도입함에 따라 기존의 망분리 구조를 개선하고 통합할 필요성이 증대
- 비대면 업무 증가
원격 근무 및 비대면 업무 환경 확산으로 인해 안전하고 효율적인 망분리 솔루션에 대한 수요 증가
- 규제 변화와 기술 발전
규제 완화 등 기존의 물리적 망분리에서 벗어나 소프트웨어 기반의 논리적 망분리로 전환 부각

사업 전략

- 제로 트러스트 모델
모든 접속을 잠재적 위협으로 간주하고 지속적으로 검증하는 제로 트러스트 보안 모델 적용
- 하이브리드 망분리
웹 격리 기술 기반 하이브리드 망분리 구조를 도입하여 유연성과 보안성을 동시에 확보
- 암호화 및 인증 강화
데이터 전송 및 저장 시 강력한 암호화와 다중 인증 방식을 통해 보안 강화.

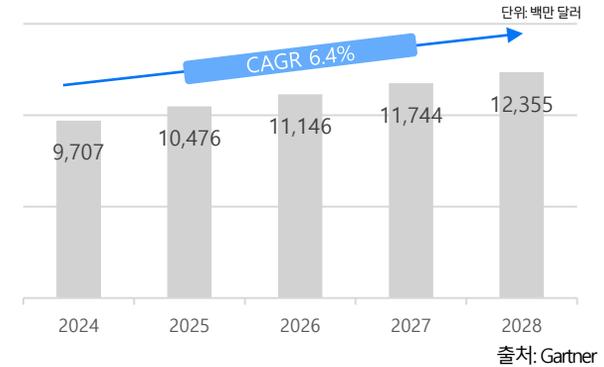
주요 사업

- SaaS 사용 보안 영역 솔루션
웹 격리 기술을 사용하여 클라우드와 온프레미스 환경을 안전하게 통합하는 망분리 솔루션 제공
제로 트러스트 보안 모델 적용
안전한 데이터 전송 및 접근
하이브리드 망분리 구조 지원

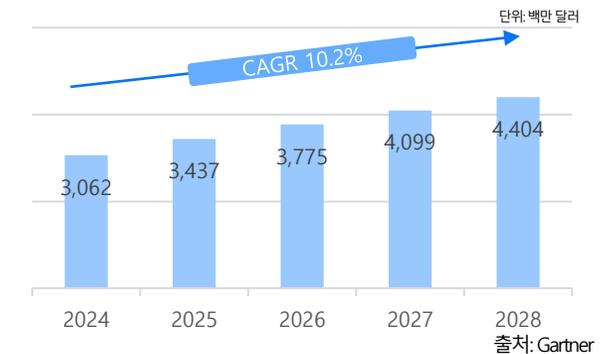


망분리 개선

글로벌 VDI 시장 규모 및 전망



DaaS 시장 규모 및 전망



- DaaS 시장은 VDI 가상 데스크톱 인프라를 대체하며 급격히 성장
- DaaS를 통해 직원들은 인터넷이 연결된 어디서나 업무 환경과 애플리케이션에 접근할 수 있어 유연성과 이동성이 증가

사업 전략 – 안전한 생성형 AI사용

시장 기회

- **AI 기술의 대중화**
AI 기술의 발전으로 생성형 AI의 활용 분야가 다양해지면서 시장 성장 잠재력 확대
- **데이터 유출 방지**
생성형 AI를 사용을 통해 데이터 보호 정책을 준수하면서도 업무 효율성과 생산성 수요 증가
- **규제 강화**
데이터 보호 규제가 강화됨에 따라, 규정을 자동으로 준수의 중요성도 함께 부각

사업 전략

- **정책 기반 데이터 입력 제한**
기업의 보안 정책을 반영하여 생성형 AI 사용시 데이터 입력 제한 기능을 제공, 민감한 정보 인력을 방지
- **사용자 활동 모니터링 및 감사**
사용자 활동을 지속적으로 모니터링하고 감사하여 의심스러운 행동을 감지하고 대응
- **파트너십 확장**
주요 클라우드 서비스 제공업체와의 전략적 파트너십을 통해 시장 점유율 확대

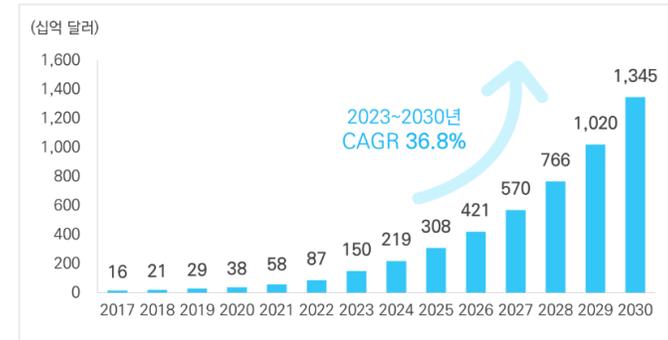
주요 사업

- **기업용 생성형 AI 웹 격리 솔루션**
생성형 AI를 사용할 때 웹 격리 기술을 적용하여 데이터 유출 및 보안 위협을 방지하는 솔루션 제공
내부망과 생성형 AI 간 트래픽 격리
제로 트러스트 보안 모델 적용
민감 데이터 보호
사용자 행동 모니터링 및 감사

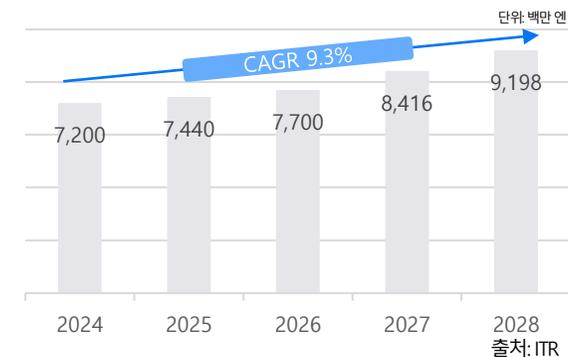


안전한 생성형 AI (SaaS) 사용

글로벌 AI 시장 규모 및 전망



일본 웹 격리 시장 규모 및 전망



- 지방 정부 정보 보안 클라우드 리뉴얼 그 외 보안에 엄격한 금융 산업에서 시스템 도입 진행
- 산업 별로는 공공 및 공공시설 점유율이 가장 높음 / 지방정부의 네트워크 복원력에 대한 요구

사업 전략 – 일본 시장 기회

1) 텔레워크 시장의 본격화

일본 정부는 DX 추진을 위해 디지털청을 설립하고, 디지털 인프라 개선 및 보안 강화에 힘쓰고 있음. 특히, 데이터 보안과 클라우드 보안 솔루션의 중요성이 강조되고 있으며, 이를 통해 원격근무 환경에서의 보안성을 높이고 있음 (J-CIC) (East Asia Forum).

2) LGWAN 접속계의 로컬 브레이크아웃(α' 모델)

지방자치단체 내부망(LGWAN)에서의 안전한 SaaS 사용을 위한 가이드라인

3) 소프트캠프의 준비 사항 및 강점

일본시장에 진출한 국내외 보안회사와 성능평가로 파트너 확보

net one

富士電機

大和紡績株式会社

TD SYNnex

NTT東日本

SoftNet
Virtualization and Cloud Computing

RICOH
imagine. change.

345페이지

https://www.soumu.go.jp/main_content/000873096.pdf



自治体の皆様が、
システム導入の際に自治体情報セキュリティ対策の指針とされる

「地方公共団体における情報セキュリティポリシーに関するガイドライン(令和5年3月版)」

2025년도부터 다수의 사업 발주 예상

야마나시현 “하이유즈 서버 임대차 등 업무 사양서”

ハイユースサーバ賃貸借等業務 仕様書

58~59 page

③ その他

- SHIELDGate Enterprise Edition 相当品であり、外部(インターネット)より本システムを利用して教員端末に、デスクトップ接続できること。
- 同時接続数ライセンスは 500 以上とする。
- 管理者及び教職員向けの利用マニュアルを作成すること。
- 利用者が本システム上の利用する機能の登録を、ポータルサイトのように簡単に登録できること。

SHIELDGate Enterprise Edition에 해당하는 제품으로, 외부(인터넷)에서 본 시스템을 사용하여 교원 단말에 데스크톱 연결이 가능해야 한다.

SHIELDGate

사업 전략 - 일본 시장 기회

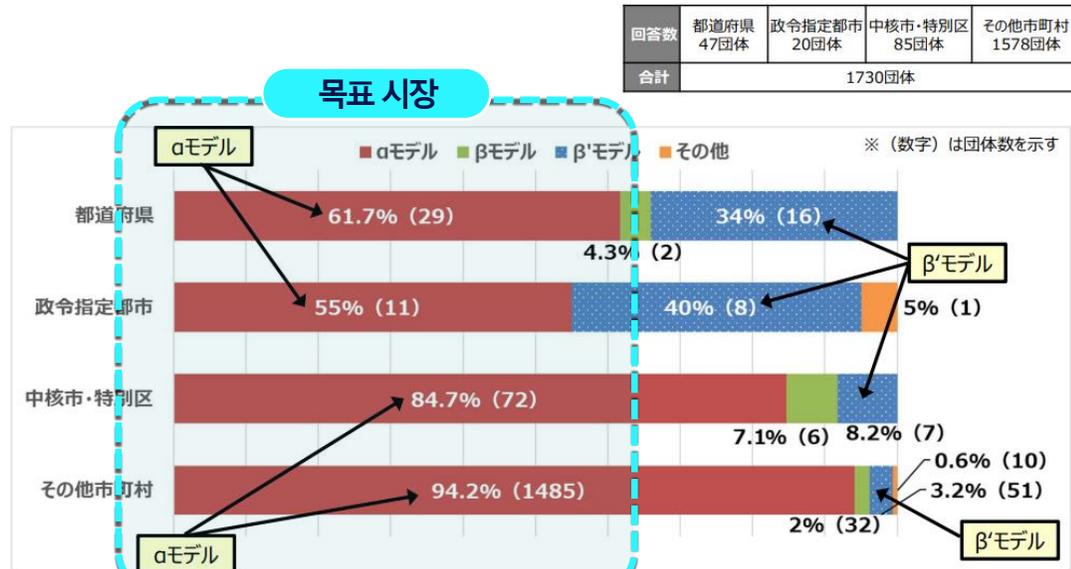
4) 현지 제로 트러스트 보안 레퍼런스 확보

日 야마나시현 - 디지털 트랜스포메이션(DX) 일환의 제로 트러스트 기반 원격근무 솔루션

α '모델' 로 제로 트러스트 모델 도입 가능한 지자체

「三層の対策」の状況 (自治体分類別)

- ✓ 回答のあった1,730団体のうち、都道府県は約3割、政令指定都市は約4割がβ'モデル団体である。
- ✓ 一方、中核市・特別区は8割以上、その他市町村は9割以上が従来型のαモデル団体であった。



(令和5年4月1日現在)

전국 1,730 지방 공공단체 중, 겨우 **7%** 122개 지자체

- 지방공공단체에 있어서 정보보안정책에 관한 가이드라인의 개정 등에 관한 검토회(제9회)
- 지방공공단체의 보안 대책에 관한 국가의 동향과 지방공공단체의 상황에 대해 2023년 10월 기준
- β, β' 모델 전환이 전체의 7%

클라우드 SECaaS화를 통한 해외 진출

별도 보안장비 구축 없이 클라우드 기반 구독형 보안 서비스 형태로
자유로운 체험/구매 제공



Thank you.

